

Market Access Krankenhaus

Besonderheiten des
modernen Klinikeinkaufs

Worauf Hersteller*innen beim Marktzugang achten müssen

DIE THEMEN

- Key facts zu Organisation, Station, Ambulanz & Klinikapotheke
- Lieferketten- und Engpassmanagement in Kliniken
- Finanzierung: Einkaufsgemeinschaften & DRG-System
- NUB-Verfahren - Der Antrag von A-Z
- Rolle des AMNOG und Kassenverträgen für den Access im Krankenhaus?
- Gentherapien - Rechtstipps

IHRE REFERENT*INNEN



Dr. Clemens Jüttner
Sana Management Service
GmbH, Ismaning



Dr. Willi Schnorpfeil
WS Value & Dossier,
Eschborn



Dr. Alexander Natz,
LL.M.
Novacos Rechtsanwälte,
Düsseldorf

Ziel des Seminars

Neben der Organisationsstruktur und der Rolle von Einkaufsgemeinschaften gelten beim Market Access im Krankenhaus viele spezifische Regularien, von denen eine erfolgreiche Positionierung Ihres Produktes abhängt.

Wie ist die ambulante Versorgung aufgestellt? Was muss beim NUB-Antrag beachtet werden? Wie kommen innovative Therapien in die Krankenhausversorgung? Und welche Auswirkungen haben Lieferengpässe auf den modernen Klinikeinkauf?

In unserem Seminar geben Ihnen Expert*innen aus dem Klinikeinkauf sowie Consulting und Jurisprudenz einen profunden Überblick über den Krankenhausmarkt.

Wer sollte teilnehmen?

Sie betreuen Kliniken und Krankenhäuser und möchten sich auf sich ändernde Gesetzeslagen vorbereiten? Sie möchten Ihre Kenntnisse in Organisationsstruktur und Finanzierung auffrischen? Sie sind neu im Key Account Management und benötigen umfassendes Know-how zum Krankenhausmarkt?

Dann ist dieses Seminar für Sie konzipiert!

Mitarbeiter*innen aus

- Market Access und Key Account
- Pricing und Finance
- Recht

profitieren von der Teilnahme.

IHRE REFERENT*INNEN



Dr. Clemens Jüttner

Sana Management Service
GmbH, Ismaning
Chief Sustainability Officer (CSO)



Dr. Alexander Natz, LL.M.

Novacos Rechtsanwälte,
Düsseldorf
Partner



Dr. Willi Schnorpfeil

WS Value & Dossier,
Eschborn
Geschäftsführer

Ihr Nutzen

Durch die Teilnahme am Seminar...

- kennen Sie Strukturen, Verantwortlichkeiten und Erfolgsparameter des modernen Klinikeinkaufs.
- können Sie Fallstricke im NUB-Verfahren umgehen.
- kennen Sie die Unterschiede zwischen stationärer und ambulanter Versorgung.
- wissen Sie, wie Genterapeutika in der Ambulanz eingesetzt werden.

Erfolgreicher Marktzugang Krankenhaus

Ihr Programm von 09:00 - 17:00 Uhr

Begrüßung und Vorstellung

Der Krankenhausmarkt 2023/2024 im Überblick

Dr. Alexander Natz

- Arzneimittel in der stationären und ambulanten Behandlung
- Abrechnungsmethodik nach dem DRG-System? Nach dem AMNOG System

Ambulante Versorgung im Krankenhaus

Dr. Willi Schnorpfel

- Ambulante Behandlung im Krankenhaus
- Hochschulambulanzen
- Sozialpädiatrische Zentren

Innovative Arzneimittel im Krankenhaus

Dr. Alexander Natz

- Der Zugang von Innovationen im KH nach der neusten BSG Rechtsprechung
- Wie kann ich erfolgreich Evidenz nachweisen?

Moderner Klinikeinkauf - was Sie wissen müssen

Clemens Jüttner

- Strukturen, Prozesse und Verantwortlichkeiten
- Rolle der Klinikapotheken
- Erfolgsparameter
- Dos und Don'ts
- Kostenintensive Arzneimittel - gelten hier andere Regeln?

Das NUB-Verfahren

Dr. Willi Schnorpfel

- Do's & Don'ts im Antragsverfahren
- Änderungen in 2023
- Erfolgsfaktoren einen erfolgreichen NUB-Antrag
- Was ist in den Verhandlungen mit den Krankenkassen zu beachten?
- Welche Rolle spielt der Hersteller?

Gentherapien im Krankenhaus - Spannungsfeld Arzneimittel, Zentrumswahl und Erstattung im GKV-System

Dr. Alexander Natz

- Was ist bei der Auswahl der Zentren zu beachten?
- Welche Rolle spielen AMNOG und Kassenverträge für den Access im Krankenhaus?
- Wie werden Krankenhäuser in Registerstudien eingebunden?
- Der Einsatz von Gentherapien in der ambulanten Versorgung

Market Access Krankenhaus

ANMELDUNG UNTER

service@forum-institut.de
www.forum-institut.de
Webcode 23072200

Tel. +49 6221 500-500
Fax +49 6221 500-555



ANMELDEFORMULAR

Ja, ich nehme teil:

- Market Access Krankenhaus
- Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir Informationen zu Veranstaltungen
- per E-Mail per Telefon übermitteln darf.
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

Termin:

Dienstag, 4. Juli 2023 - online
09:00 - 17:00 Uhr Online-Seminar
Einwahl ab 30 min. vor Beginn möglich

Gebühr:

€ 1.190,00 (+ gesetzl. MwSt.)
inkl. hochwertiger Dokumentation zum Download
und Zertifikat.

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Tel./Fax

E-Mail

Ansprechpartner/-in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

Ablauf des Online-Seminars

- Unsere Online-Seminare finden im Internet, live und interaktiv via Zoom statt.
- Die Einwahldaten, elektronische Dokumentation sowie alle weiteren erforderlichen Informationen finden Sie in Ihrem Kundenaccount.
- Einwahl ab 30 min. vor Seminarbeginn möglich.
- Nutzen Sie zur Übertragung des Tons ein Headset, Lautsprecher oder das Telefon.
- Sehen Sie die Präsentation der Referenten.
- Stellen Sie über die Audio- oder Chat-Funktion Ihre Fragen und diskutieren Sie mit den Referenten sowie den anderen Teilnehmern.

AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.11.2021), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.

IHRE ANSPRECHPARTNERIN



Leila Grupp
Konferenzmanagerin Healthcare
Tel. +49 6221 500-695
l.grupp@forum-institut.de

